

澳优能立多 王牌IP娱乐营销

◆ 品牌名称:澳优能立多

◆ **所属行业**:食品行业

◆ **执行时间:**2021.01.29-06.30

◆ 参选类别:娱乐营销类-视听内容合作



处在机遇与挑战并存的时代,能立多需要破局



当前政策

三胎政策带来新一波生育 高峰,行业需求快速扩张, 奶粉成为家庭消费刚需

销售现状

单靠店员的销售能力和客情关系即可产生动销变得日益困难

抢夺市场

在流量=销量的时代,如何抢夺市场流量成为关键



2021年为能立多传播发力之年,抢占消费者心智是关键







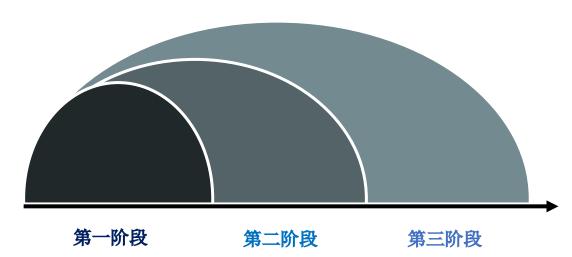
澳优旗下品牌能立多发展至今, 线上传播矩阵基本形成,但品 牌建设力量仍不足,仅靠员工 推荐提高品牌知名度远远不够 G4从孕到育的全产品线体系组建完成,亟待爆发式销量增长



新时代下的社会化媒体传播趋势

内容决定时间,时间决定消费,抓住用户深度沉浸时间,加速品牌消费者的沉淀,成为行业线上线下流量争夺战的关键竞争力

当代消费者日常状态

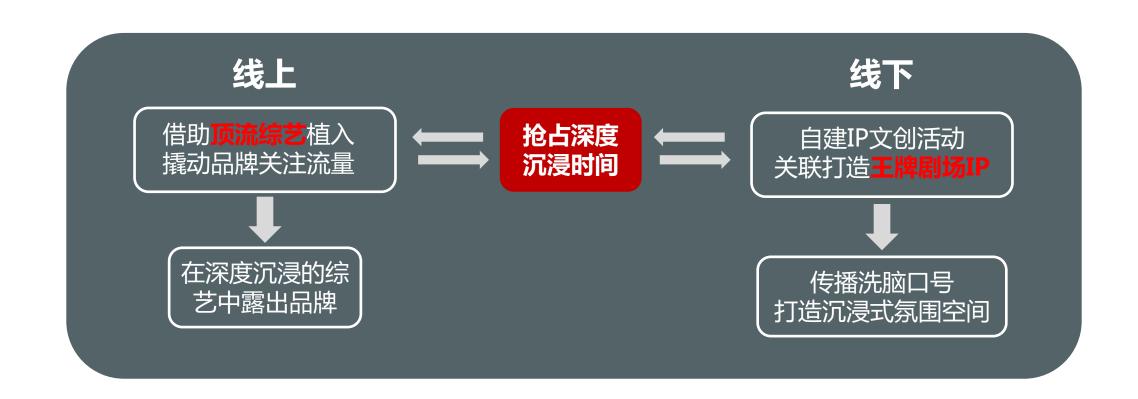


网上APP越来越 多,上网时间越 来越长 导致时间过得很 快的假象 意识到时间的宝贵, 不会浪费时间在不感 兴趣的事情上











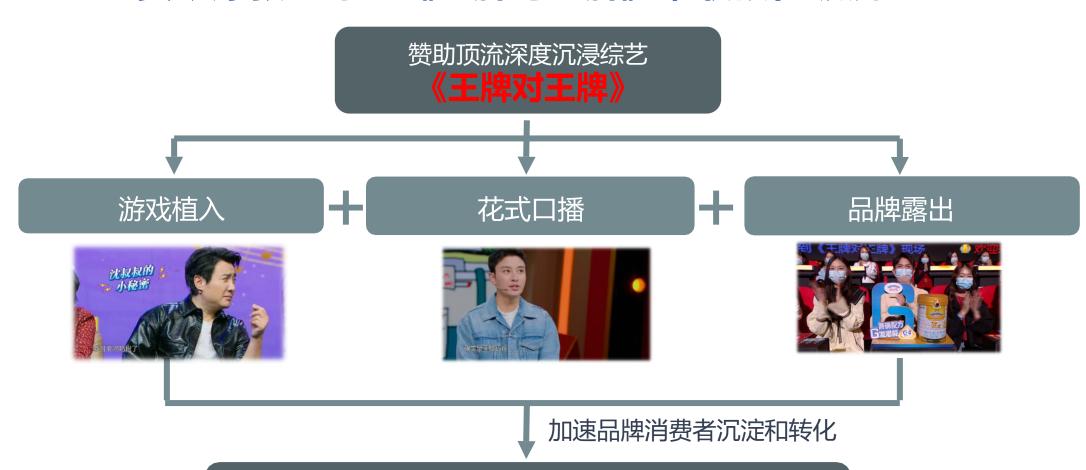




视频链接: https://v.qq.com/x/page/l3242getil4.html?



赞助爆款IP综艺《王牌对王牌》,收获亿级流量



实现综艺流量向品牌流量及产品销量的成功转化



顶级综艺收获超高数据,收视排行稳居前三









深度植入品牌理念,引发众星引爆传播,强化认知









常规权益执行情况

- □ □播压屏共17次
 - 提示条共14次
- 品牌元素露出共165秒



官抖推出#王牌才艺show#活动,全面曝光带来超高流量





#王牌才艺SHOW#挑战赛

曝光量5亿+

互动量427.5W+

分享数4.3W+

评论量**26W**+

参赛视频数**3.1W**+

品牌官抖增粉1.5W+



官微输出综艺相关话题,吸引大众关注,引发UGC产生





综艺相关微博话题

点赞数增长1300%

评论量增长700%

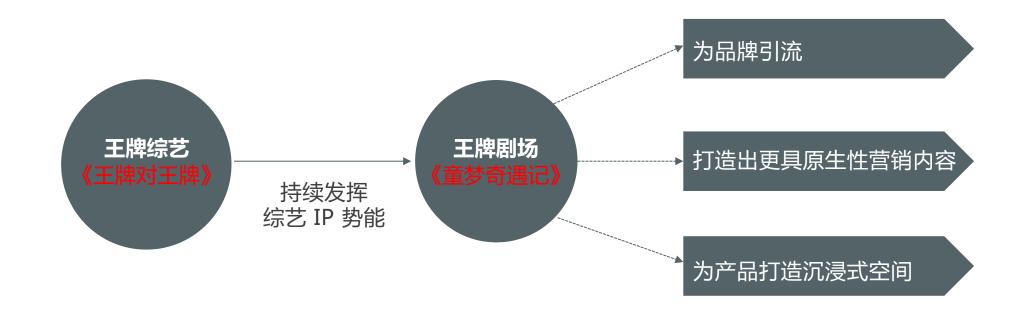
分享数增长350%

曝光量大于合生元、倍恩喜

两家竞品之和两倍有余



现象级IP活动《童梦奇遇记》,更沉浸、更深入触达消费者









品牌传播与动销热度双线齐达,销售突破干万

消费者购买三罐能立多G4奶粉即可享受童话剧家庭套票 25场全新品牌IP活动,场场爆火 为今年能立多带来超高销售,强效直指干万级动销目标达成







占据消费者深度沉浸时间,开辟传播新道路,为品牌带来流量与销量

曝光量5亿+

互动量467.5W+

品牌增粉8.5W+

广告植入超200次+

植入时间超10分钟+

带来流量影响突破百亿

历时3个月,全国巡演25场

超17500+组家庭参与

动销突破干万