

《乱世王者》手游深度运营 实现效果最大化

◆ **品牌名称:**腾讯乱世王者手游

◆ 所属行业:网络平台及服务类

◆ 执行时间: 2020.10-11

◆ 参选类别:效果类-效果广告



营销:《乱世王者》游戏自17年上线以来运营超过3年,长线运营提升扩充整个游戏玩家活跃度以及占有SLG用户

市场,常年进入苹果应用市场SLG手游前十





营销诉求:确保KPI的前提下,引入游戏用户。



营销目标:通过效果类媒体投放,降

低转化成本,提升ROI



乱世王者 17+

腾讯首款战争策略手游

Tencent Mobile Games

专为 iPad 设计

"策略"类第 166 名

★★★★ 4.3 • 5.2万 个评分

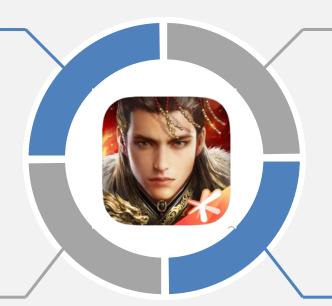
免费·提供 App 内购买项目



大品牌背书,主打历史背景、经典人物、玩法多样性

品牌背书

腾讯天美工作室出品首款战争 策略手游



历史背景

历史架空背景的战争策略手游 每个朝代的人物英雄都可参与 站场

经典人物

李逍遥、嬴政、赵云、吕布

玩法

社交、养成、战争兼具的SLG 手游



	受众	用户诉求	创意表达
潜在用户	• 泛娱乐用户 • 游戏大盘人群	追求市场热门游戏,从众,关 注好玩新鲜的事情	需求刺激,强调市场反响口碑推广内容:市场口碑、身边人都玩等
次核心用户	• 男性游戏人群 • 中度游戏用户	追求游戏新玩法,徘徊于竞品 之间,体验是否优于同类竞品	突出产品区别于竞品的特色玩法推广内容:游戏类型,玩法,游戏场景,市场口碑等
核心用户	・ 三国、历史人物IP人群 ・ SLG手游核心用户	忠于品牌和IP,关注SLG品类产品动向	以腾讯品牌的权威和大型SLG手游,吸引用户关注推广内容:品牌/福利/口情怀等
	受众需求分析		创意呈现





营销洞察

产品卖点:腾讯出品、大型SLG、新玩法、架

空历史背景

核心用户:策略战争手游用户

挖掘用户:中度手游用户+历史兴趣手游用户

实现 效果最大化

投放策略

定向人群:多维度测试,优选人群投放

素材创意:提炼产品卖点,细分创意类型



多维度全方位测试,优选人群定向组合,提升产品转化量

基础人群定向

- □重点覆盖:男性,18-45 岁年龄段人群,地域集中 在一二线城市
- □ 辅助投放:年龄通投、男性,全时段全地域放量

兴趣

□ 兴趣点:游戏、体育健身、 文化娱乐、汽车、房产等 年轻化娱乐兴趣点以及优 质人群兴趣点

DMP人群包

- □ DMP人群包:7天、30天 90天游戏意向包、SLG、 战争、三国人群包、卡牌 人群包
- □ 拓展人群包:用户点击/ 转化拓展人群包

网络时段

- □ 设备网络:wifi
- □核心时段:重点期(前一周)全天放量,后期结合效果筛选优质时段(优先避开凌晨至上午8点前低转化时段)



文案方向

IP

继王者后,腾讯再爆王者手游必杀—乱世王者!

腾讯首款战争策略手游《乱世王者》,万人同服实时竞技!

情怀

乱世三周年,大唐资料片上线!领略大唐风采,折服万邦来朝!

三国人物、等你收集,组建你心中的理想国家,统一天下!

玩法福利

下载有赵云,登录有吕布,5天拿关羽,7天拿下乱世

¦我只打了1座城,我爸打了1个州,你牛你来打下整个天下

素材方向

代言人



场景类



创意类

角色(游戏KV、IP)



玩法类(CG、打斗、社交)



场景类(原图、建筑展示)



创意类(真人、剧情)







精细化运营,控制转化成本,快速累积转化数据

多账户测试

账户测试多方向,减少优化周期 减少账户间竞争,更易测试出优质计划

多定向细分

常规:18-24,25-44,男性

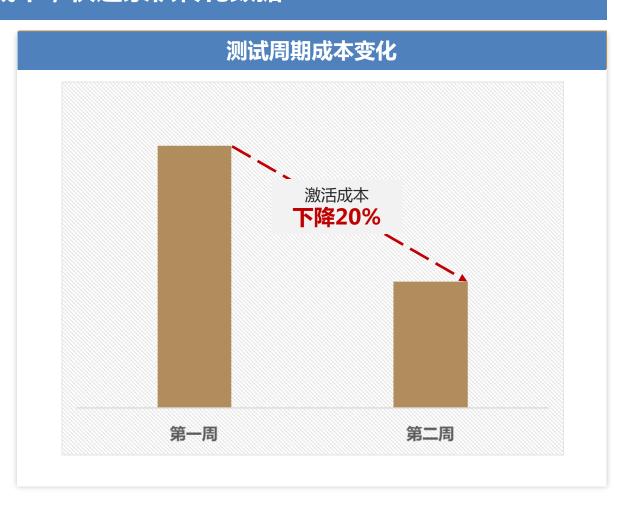
兴趣:游戏、房产、汽车、文化娱乐等

DMP:三国、战争、卡牌、SLG等

多创意方向

素材多方向: CG、建造、英雄武将、玩法操作等

文案多角度:品牌、玩法、情怀、养成





成本控制好,付费也需要进一步提升

精选高付费人群投放

□ 年龄:25-44岁

□ 时段:XXXX

□ 兴趣:游戏、金融、房产等

□ DMP: SLG人群包、战争人群包、

三国人群包等

拓展人群包

- □ 对优质人群包进行lookalike
- □ 筛选高薪行业人群
- □ 仙侠传奇高付费人群

选取更偏向SLG玩法素材





多维度方向拓展,拉新量级持续稳定提升

多账户投放

- ✓ 提升账户测试方向
- ✓ 有效避免频控
- ✓ 定向样式流量最大化

分端定向搭配

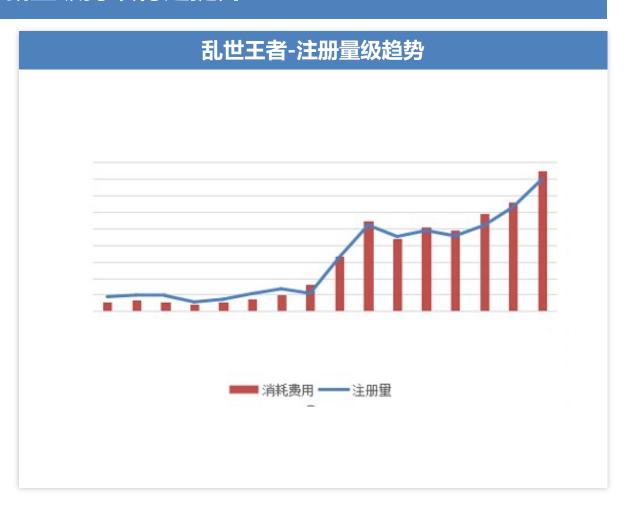
- ✓ 安卓端:人群包为先
- ✓ IOS端:媒体推荐兴趣

DMP人群包

- ✓ 拓展人群包
- ✓ SLG人群包
- ✓ 游戏人群包

持续创新素材供应

- ✓ 提升素材更新数量
- ✓ 图片5版,视频30版
- ✓ 拓宽素材方向





亮点四:细分投放维度快速起量



多账户测试:

- 双端投放账户超30个,核心跑量账户稳定10+
- 账户测试多方向,减少优化周期
- 减少账户间竞争,更易测试出优质计划



多定向细分:

- 常规:18-24,25-44, 男性
- 兴趣:游戏人群、男性兴趣、文化娱乐
- 人群包:7天、30天90天游戏意向包、SLG游戏人群包、战争人群包、三国人群包、



多创意方向:

- 素材多方向:角色类、场景类、玩法类、创新类、IP类等
- 文案多角度:品牌、玩法、情怀、养成



亮点五:精细化管理提升转化





精细化运营优化转化成本以及量级

CPA优化: 多样式定向组合筛选转化最优人群组合放量

转化量级优化:提升产品曝光量级,梯度竞价,产品转化最大化

上线重点期



后期投放

- 多样式组合上线投放
- 多定向组合覆盖人群
- 筛选优质广告位人群

- 优质广告位放量投放
- 不断测试新定向组合

转化量级优化:

● 多账户优化:

双端投放账户超30个,核心跑量账户稳定10+

● 创意优化:

主投视频,同步搭配组图和单图样式素材

● 出价优化:

重点期高出价抢夺流量,转化稳定后小幅降价



Mobile 亮点六:丰富素材文案产出支持产品持续稳定投放

丰富素材



丰富素材文案产出支持产品持续稳定投放

素材创意

图片50版,视频700版

周更新30版

主打素材

角色人物展示、CG、建造等

辅助 素材

玩法解说、真人剧情等

文案素材

文案数量共200条

_{周更新}10+条

优秀文案

下载有赵云,登录有吕布,5天拿关羽,7天拿下乱世

继王者后,腾讯再爆王者手游必杀—乱世王者!



亮点七:投放组合叠加优化

安心投

全新智能算法,针对新建oCPC计划,进入二阶段后在保证流量的前提下,使 广告主获取流量成本降低,并全力保障每7天转化成本达标.

牵星DMP

内含标签广场及丰富的人群包,可以让客户更加精准的圈定想要的人群

定向包管理

自定义定向包,更好的区分搭建A/B测试,区分定向效果。



思考规划

本次《乱世王者》买量投放基于前期产品及人群洞察,输出定向以及素材营销策略,投放中<u>爆量期多账户快速起量</u>、稳定期持续带量,最终超额完成广告预期KPI;



伴随着买量市场的扩充,以及头部厂家的加入,买量市场的重要性越来越强,且越来越受头部厂商关注,市场越重要也意味着市场会更加的激烈,以及对于优化的考核越严格,从之前的品牌曝光,到现在的KPI要求,都是进一步的再优化自己内部资源的利用,确保获得最大化的利益。

智能化

投放平台将会更加的智能、人群圈定会更加精准、数据维度将会更加精细

个性化

游戏玩法以及素材内容会更加个性化,更具有游戏特色才会吸引玩家下载观看,不会反感广告用户。